

CONSEILLERE DE VENTE

Conseillère de vente expérimentée, avec plus de 14 ans passés dans le secteur de la beauté et du prêt-à-porter.
Spécialisée dans le conseil, la fidélisation et la gestion commerciale,

j'ai un vrai sens du relationnel et du service, qui me permettront d'atteindre mes objectifs :

Ceux que vous me fixerez

Compétences

- Techniques de vente et de négociation
- Gestion et fidélisation de la clientèle
- Gestion des stocks et inventaires
- Animation commerciale et mise en avant produit
- Maîtrise des logiciels de caisse
- Pack Office (Word, Excel)

Qualités personnelles

- Sens du relationnel et de la communication
 - Esprit d'équipe
- Motivation et persévérance
 - Sociabilité

Expériences professionnelles

Conseillère de vente – Boutique Frenesy, Marseille (2025)

Immersion en entreprise de deux semaines :

- Merchandising
- Caisse

Conseillère de vente – Yves Rocher, Marseille (2008 – 2022)

- Vente, conseil et accompagnement des clients
- Développement et fidélisation de la clientèle
- Animation commerciale et mise en avant des produits
- Gestion des stocks, inventaires et réapprovisionnement
- Suivi des objectifs de vente et atteinte régulière des résultats fixés

Conseillère de vente – Camaïeu, Marseille (2007 – 2008)

- Accueil et conseil des clients en prêt-à-porter
- Encaissement et suivi des ventes
- Expérience en alternance dans le cadre du Bac Pro Commerce

Diplômes et Formations

- Bac Pro Commerce – Lycée Saint-Exupéry, Marseille - 2007
- Bac STT – Lycée Denis Diderot – Marseille - 2004